

Sankcijos geopolitiškai susiskaidžiusioje pasaulio ekonomikoje

Šiame doktorantūros darbe bus tiriama, kaip ekonomikos subjektai (ypač įmonės) prisitaiko staiga susidūrę su sankcijomis ir padidėjusia geopolitine rizika ir kaip šie prisitaikymo prie sankcijų būdai paveikia makroekonominis rezultatus. Tyrimo metu bus nagrinėjami pagrindiniai įmonių naudojami „amortizatoriai“ (pvz., ar įmonės sistemingai keičia darbo struktūrą (pvz., įdarbinimo praktikas, valandas), ieško naujų eksporto rinkų ir perorientuoja investicijas, kai sankcijos nėra atšaukiamos ilgą laiką). Taip pat kelsime hipotezę, kad įmonių diversifikavimo strategijos – plėstis į alternatyvias eksporto rinkas ir/arba bendradarbiauti su prekybos tarpininkais – gali sušvelninti sankcijų sukeltus sukrėtimus ir kad prekybos tarpininkai atlieka svarbų vaidmenį padėdami patekti į rinkas, kurios laikomos pernelyg ekonomiškai ar geopolitiškai rizikingos. Norint patikrinti šias hipotezes, projekte bus panaudoti moderniausi struktūriniai modeliai, kurie modeliuoja heterogeninių įmonių sprendimus. Išnaudojant egzogeninius politikos pokyčius ir konkrečius geopolitinius epizodus (pvz., Rusijos karas prieš Ukrainą 2014 ir 2022 m., sankcijos Baltarusijai ir kt.), empirinėje analizėje bus nustatytas priežastinis sankcijų poveikis įmonių veiklai, darbo rinkos rezultatams ir makroekonomikai, taip padedant geriau suprasti, kaip sankcijų šokai perduodami per ekonomiką ir kokie politiniai atsakai sumažintų jų neigiamą poveikį.

Sanctions in a Geopolitically Fragmenting Global Economy

This PhD project will investigate how economic agents (in particular firms) adjust when suddenly confronted with sanctions and elevated geopolitical risks and how those adjustments collectively shape macroeconomic outcomes. The research will examine the main shock absorbers employed by firms (e.g., whether firms systematically shift their labor structure (e.g., hiring practices, hours), search for new export markets, and reorient investment when sanctions persist). We will also hypothesize that firms' diversification strategies—expanding into alternative export markets or partnering with intermediaries—can mitigate sanction-induced shocks and that trade intermediaries play a pivotal role by bridging markets that are either deemed too risky or not strategically aligned. To test these hypotheses, the project will adopt state-of-the-art structural models that explicitly model heterogeneous firms' decisions. Exploiting exogenous policy changes and specific geopolitical episodes (e.g., the Russian war on Ukraine in 2014 and 2022, sanctions on Belarus, etc.), the empirical analysis will identify the causal effects of sanctions on firms' performance, labor market outcomes, and the macroeconomy, ultimately informing a deeper understanding of how sanction shocks transmit through the economy and what policy responses might best mitigate their adverse impacts.